

IN 7 SCHRITTEN ZUR ERFOLGREICHEN FÜHRUNG

IM VERTRIEB

(AD/ID/Ladenverkauf)



protargis
coaching & training

1. Energie richtig nutzen

Erschließe die Energie Deiner Mitarbeiter.
Lerne deren Motive und Bedürfnisse kennen.
Perfektioniere Deine Dienstleistung zu Führen.
Installiere Dein persönliches „Employer Branding“.

2. Sinn und Unterschied kreieren

Unterscheide Dich. Schaffe Attraktion und Emotion.
Kreiere einen Sinn, den Du gemeinsam mit Deinem Team
zum Leben erweckst.

3. Vertrauenswürdigkeit, Klarheit und Interesse

Kommuniziere echt, klar und zielorientiert, um verstanden
zu werden und Verständnis zu erzeugen.
Stelle Fragen, um die Welt der Mitarbeiter zu verstehen.

4. Werte und Spaß

Mache die Mitarbeiter zu Deinen Fans. Schaffe eine
wertebasierte Vereinbarungs- und Vertrauenskultur.
Sorge spielerisch und mit Spaß für nachhaltigen Erfolg.

5. Kooperation

Schaffe Handlungs- und Entscheidungsspielräume.
Nimm Deine Mitarbeiter mit in die Verantwortung und
schaffe Dir dadurch auch mehr persönliche Freiräume.

6. Vorbild und Konsequenz

Sei selbst mutig, integer und zuverlässig.
Fordere ebenso konsequent die Einhaltung der vereinbarten
Ziele und Regeln.

7. Wachstum und Entwicklung

Gib Deinen Mitarbeitern die Sicherheit, auch zukünftige
Anforderungen zu erfüllen. Fordere und fördere die
persönliche Weiterentwicklung zu Mitunternehmern.

Dauer und Ziel des Online-Coachingprogramms

In nur 8 Wochen zu besseren Resultaten.
Individuelle Begleitung für bis zu einem Jahr.
Steigere Deinen Teamumsatz um 50 % oder mehr.

Investiere in Dich und den Erfolg Deines Vertriebsteams

Ziehe die zu Deinem Unternehmen und Deinen Zielen
passenden Mitarbeiter an, aktiviere und entwickle sie.

Einladung zu einem persönlichen Gespräch

Lassen Sie uns Ihre Aufgabenstellung diskutieren und uns
gemeinsam herausfinden, wie wir Ihre persönlichen
Ziele erreichen können. Kontakt auch gerne per WhatsApp.

protargis coaching & training

Raiffeisenstrasse 9
83679 Sachsenkam
Tel.+498021-3233283
Fax +498021-2249152
Mob.+491601890467

Mail: info@protargis.de
Web: www.protargis.de
Blog: www.hirnschrittmacher.eu
Skype: [s.scheuermann_1](https://www.skype.com/user/s.scheuermann_1)



Siegbert Scheuermann

TRAINER | COACH | AUTOR

Freundliche, konsequente und wirksame
Trainings für Ihre Führung im Vertrieb